

Onkolojide Hastalar İçin Yeniliklerin Peşindeyiz

MSD Türkiye Kıdemli Onkoloji Ürün Müdürü Nihan Aka Polat ve MSD Türkiye Onkoloji Ürün Müdürü Uğur Akpamuk ile MSD'nin onkoloji alanındaki çalışmalarını ve yeni ürünleriyle ilgili gelişmeleri konuştuk.



Nihan Aka Polat

MSD TÜRKİYE
Kıdemli Onkoloji Ürün Müdürü

Uğur Akpamuk

MSD TÜRKİYE
Onkoloji Ürün Müdürü

Bize kısaca kendinizden bahsedermisiniz?

NAP: 1998 yılında ODTÜ Kimya fakültesinden mezun oldum. Öğrencilik dönemimde Roche bünyesinde yaz stajı yaptım. 2000 yılında aynı üniversitede biyoteknoloji master programını tamamladım. İlk iş görüşmemi portföyünde biyoteknoloji ilaçları bulunduğu için Schering Plough ile yaptım. Bir ay sonra Schering Plough Solunum Grubu'nda tıbbi satış temsilcisi olarak işe başladım. Ardından, Schering Alman firmasında rasyokonstrast madde-

lerden sorumlu ürün müdürü olarak çalışmaya başladım. Sonrasında Schering Plough'da alerji grubu ürün müdürü olarak çalışmaya devam ettim. 2008-2009 yılları arasında Koç Üniversitesi'nde Executive MBA programını tamamladım. Bu program sırasında farklı sektörlerde çalışan, farklı temel eğitimler almış bir grupla, tekrar öğrenci olmak oldukça keyifliydi. Aynı zamanda çalıştıkları alanlarda öncü, önemli isimlerden ders alma fırsatım oldu. Pratikte uyguladığımız süreçlerin, teoriğini de daha derin bir şekilde anlamamı sağladı. Aynı dönemde,

Schering Plough'da aktif olarak tanıtilan tüm ürünlerden sorumlu pazar araştırma müdürlüğü pozisyonunu yürüttüm. İlerleyen yıllarda, solunum, kontrasepsiyon, osteoporoz ve CNS alanlarında farklı ürünlerin pazarlama aktivitelerinden sorumlu oldum. Ürün-yaşam döngüsünün farklı aşamalarındaki birçok ürünün pazarlama stratejilerinin belirlenmesinde rol aldım.

2012 yılından itibaren MSD onkoloji ürünlerinin pazarlamasından sorumluyum. 2013-2015 yılları içinde mevcut pazarlama görevime ek olarak, MSD onkoloji satış ekibinin bir kısmının satış performansının yönetilmesi sorumluluğunu da üstlendim. Satış yöneticiliği yaptığım bu süre zarfında segmentasyon, hedefleme, performans yönetimi ve koçluk alanlarında tecrübemi artırma fırsatım oldu. Şu an ise ekip arkadaşlarım ile birlikte, immüno-onkoloji alanında öncü ilacımız ve yeni endikasyon lansmanlarımızla, insan hayatlarına dokunmanın ve kanser hastaları için yeni bir umut oluşturmanın heyecanını yaşıyoruz.

UA: 1985 İstanbul doğumluyum. Üniversite öğrenimimi Marmara Üniversitesi İktisadi İdari İlimler Akademisi İktisat bölümünde tamamladım. Sektör ile tanışmam, 2004 yazında üniversite 2. sınıf öğrencisiyken Eli Lilly'de onkoloji satış-pazarlama yaz stajı ile başladı. Askerliğin ardından aynı firmada İstanbul Bölge onkoloji tıbbi satış temsilcisi olarak 2012 yi-

İna kadar çalışmaya devam ettim. Bu dönemde edindiğim saha-satış tecrübesinin, benim için çok önemli bir kazanım olduğunu düşünüyorum. Ardından Türkiye’de yeni yapılan ve onkoloji iş birimini yeni kurmakta olan Amgen’in medikal departmanında, onkoloji bölge medikal koordinatörlüğü (RML/MSL) görevini yürüttüm. Geçmiş onkoloji deneyiminin, bu pozisyon için tercih edilmemde önemli bir rol oynadığını düşünüyorum.

Onkolojideki serüvenim, 2016 yılı Haziran ayında, MSD onkoloji ailesine ürün müdürü olarak katılmamla yeni bir ivme kazandı ve hala ilk günkü heyecanım ile devam etmekte. Bu kararı almamda, oniki yıllık onkoloji tecrübem ve bu yolculuk boyunca tanık olduğum tedavi süreçlerinin gelişimi ile birlikte, MSD onkoloji bünyesinde yer alacak olan lansman ürünümüzün birçok kanser hastası için umut ışığı olabileme potansiyeli en önemli rolü oynadı.

Özetle, hayatın ve özellikle de ileri evre kanser hastaları için, tedavi başarılarının haftalar ya da aylar ile ölçüldüğü bu iş biriminde, hâlâ yeni tedavilere ihtiyaç olduğu bilinciyle görev yapmak; bu alanda son yıllarda yaşanan hızlı gelişime tanık olmak ve yenilikçi tedavilere ihtiyacı olan hastalara yeni umutlar sunabilme, onkoloji alanından vazgeçmemin ve başarılı olmamın gerçek sebebiydi.

Onkoloji MSD için ne ifade ediyor?

Karşılanmamış tıbbi ihtiyaçlar doğrultusunda yenilikçi ilaçlar, aşılarda ve biyolojik ürünler geliştirmek MSD için 125 yıllık bir gelenektir. MSD, kanserli hastaların hayatlarında değer yaratabilmek ve yaşam kalitelerini yükseltmek için kaynaklarının ciddi bir miktarını inovatif onkolojik ilaçların geliştirilmesine ayırıyor. Bugün, onkoloji portföyümüz birbirinden

farklı kanser türlerini ve evrelerini hedef alan 6 ilaçtan oluşuyor. İmmüno-onkolojik tedavi alternatiflerinden olan Anti PD-1 molekülümüz pembrolizumab onkoloji alanındaki ilaç geliştirme faaliyetlerimizin odağını oluşturmaktadır.

Pembrolizumab klinik araştırmalarımız, Anti PD-1/PD-L1 tedavisini birçok tümör tipinin her evresinde inceleyen en geniş programdır. Kanserle mücadelede benzeri görülmemiş bir hızda ilerliyoruz. Kanserli hastalara yeni umutlar vaat edebilmek için hızlı, akılcı çalışmalar ve iş birlikleri ile ilaç gelişim süreçlerini mümkün olduğunca hızlandırıyoruz. Yenilikçi ilaçlarımızı ihtiyacı olan hastalara ulaştırabilmek için, sağlık otoriteleri ve geri ödeme kurumları ile beraber çalışma konusunda kararlıyız.

MSD Türkiye Onkoloji grubu olarak öncelikli hedefleriniz nelerdir?

MSD Onkoloji olarak portföyümüzde bulunan tüm ilaçların, uygun hastalara en doğru şekilde ulaştırılması en önemli önceliğimizdir. İmmüno-onkoloji alanındaki ajanımız pembrolizumab tüm dünyada olduğu gibi MSD Türkiye olarak bizim en önemli önceliğimiz. Pembrolizumab’ın ABD’de olduğu gibi Türkiye’de de kendi sınıfında onaylı ilk ürün olması için yoğun çaba harcadık.

Onay süreci, medikal, ruhsat, klinik araştırmalar ve pazara erişim fonksiyonlarından oluşan, MSD onkoloji marka takımının bir arada etkin şekilde çalışabilmesi ile mümkün olmuştur. 2015 yılı boyunca aktif hasta alımına devam eden melanom erken erişim programımızla, Türkiye’de mevcut tedavi alternatiflerini tüketmiş 100’ün üzerinde hasta için pembrolizumab farklı bir tedavi alternatifi olmuştur. Programa dâhil olan hastaların yaklaşık ¼’ü tedavisine halen devam etmekte ve ilaca ücretsiz ulaşmaktadır.

Pembrolizumab için bir diğer önceliğimiz de MSD’nin global olarak yürüttüğü bu çığır açıcı ürünle yapılan klinik çalışmaların Türkiye’ye getirilmesidir. Türkiye’de, şu an itibarıyla 11 farklı tümör tipinde 13 pembrolizumab klinik çalışması yürütülmektedir.

Son ESMO kongresindeki gelişmelerden bahsedebilir misiniz?

European Society of Medical Oncology (ESMO) 2016, özellikle akciğer kanseri tedavisi için önemli çalışma sonuçlarının açıklandığı, unutulmaz bir kongre olarak gerçekleşti. Özellikle daha önce hiç tedavi almamış akciğer kanseri hastaları için uzun yıllardan sonra ilk kez yeni tedavi alternatifleri olabileceği paylaşıldı. Kongrenin gerçekleştiği haftanın sonrasında, kanser alanındaki önemli kılavuzlardan NCCN, akciğer kanseri için yeni bir versiyon yayınlamak durumunda kaldı. Kongrede paylaşılan devrim niteliğindeki çalışma sonuçları, bu alanda çok nadir görülen bir hızla tedavi pratiğine alınmış oldu.

Yakın gelecekte bir lansmanınız olacak mı?

Pembrolizumab’ın solid tümörlerde ve hematolojik malignitelerde hem monoterapi hem de kombinasyon tedavilerinin bir parçası olarak devam etmekte olan çok sayıda Faz III klinik çalışması mevcut. Önümüzdeki yıllarda farklı endikasyonlarda yeni onaylar bekliyoruz.

MSD Onkoloji olarak, farklı etki mekanizmalarıyla hastalar için tedavi alternatifi olabilecek, daha erken fazlardaki diğer ürünlerimizin araştırma sonuçlarını da heyecanla beklemeye devam ediyoruz.